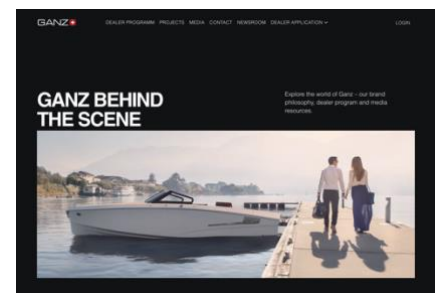


GANZ BOUTIQUE PLATTFORM LEITFADEN

GanzBoats Händler Leitfaden – Januar 2026

ÜBERBLICK ÜBER DIE PLATTFORM

Die Website ganzboutique.com dient als zentrales Informations- und Kommunikationsportal zwischen **Ganz Boats** und potenziellen bzw. bestätigten Händlern. Im öffentlichen Bereich werden die Markenphilosophie, das Händlerprogramm und erste Schritte zur Bewerbung dargestellt. Erst nach einer Registrierung und Freischaltung durch Ganz Boats erhalten Händler Zugriff auf vertrauliche Dokumente, Marketingmaterial und den Mitgliederbereich.



Markenphilosophie

Ganz betont Schweizer Ingenieurskunst und eine Boutique-Fertigung mit klaren Prozessen. Das Portal richtet sich an ausgewählte Vertriebspartner und Journalisten, die an einer Zusammenarbeit interessiert sind^[1].

Warum Partner von GANZ werden

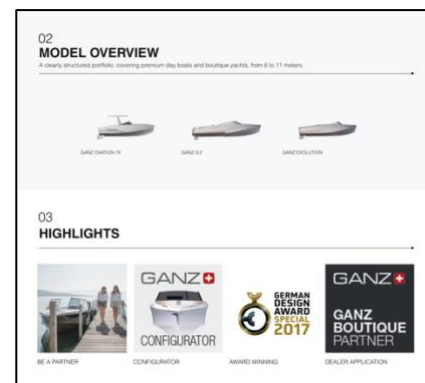
Das Händlerprogramm hebt u. a. die Schweizer Entwicklungsmentalität, qualitativ hochwertige, servicefreundliche Produkte, ein konsistentes Modellportfolio und langfristige Unterstützung hervor^[2].

Modelle & Highlights

Die Seite enthält eine Modellübersicht sowie einen **Stil-Konfigurator** und den **Dealer Application**-Bereich[3].

Vertrauliche Inhalte

Dokumente zu Garantie- und Servicephilosophie sowie Vertriebsunterlagen können nur nach Registrierung und Freischaltung heruntergeladen werden[4].



ROLLEN IM HÄNDLERNETZ

Aktuell gibt es drei Händlerkategorien:

- | | |
|-------------------|--|
| Agent | Vertriebsagentur ohne eigenes Demo-Boot;
leitet Kundenanfragen weiter |
| Dealer | Klassischer Händler mit Demo-Boot,
verantwortlich für Vertrieb in seinem Gebiet |
| Key-Dealer | Vollumfänglicher Markenvertreter mit Service-
und Reparaturkompetenz |

Anmerkung: Die konkreten Details zu den Rollen (z. B. Umsatzanforderungen oder exakte Pflichten) sind im vertraulichen Händlerbereich hinterlegt und daher hier nur summarisch wiedergegeben.

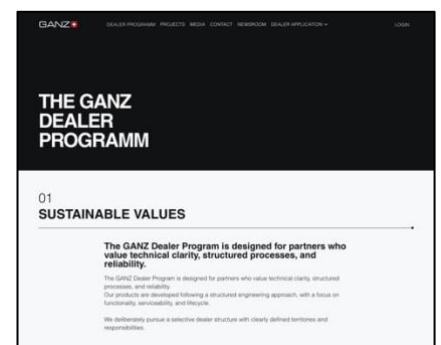
SCHRITT-FÜR-SCHRITT-ANLEITUNG FÜR INTERESSIERTE HÄNDLER

1. STARTSEITE BESUCHEN UND INFORMATIONEN EINHOLEN

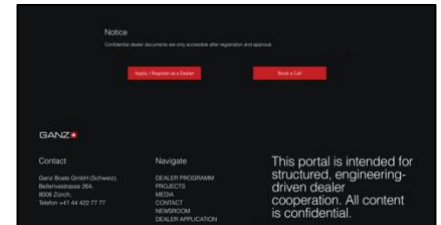
1. **Öffnen Sie** <https://www.ganzboutique.com> im Browser.
Die Startseite präsentiert die Marke und lädt zur Erkundung ein.
2. **Lesen Sie den Abschnitt „Why Partner with GANZ“**, in dem fünf Gründe für eine Partnerschaft erläutert werden – Swiss Engineering, Qualität, Modellangebot, Support und Nachhaltigkeit[2].
3. **Überfliegen Sie die Modellübersicht** und die Highlights (Konfigurator, Auszeichnungen usw.)[3], um einen Eindruck vom Produktportfolio zu gewinnen.

2. DEALER APPLICATION – DAS HÄNDLERPROGRAMM KENNENLERNEN

1. **Wählen Sie im Menü „Dealer Application“ aus.** Es öffnet sich eine Seite, die das Bewerbungsverfahren erklärt und nachhaltige Werte betont[5].
2. **Lesen Sie den Abschnitt „How we build partnerships“.** Hier beschreibt Ganz den selektiven Onboarding-Prozess in fünf Phasen:
3. **Application:** Online-Bewerbung mit Angaben zu Firma, Markt, Team und Motivation[6].

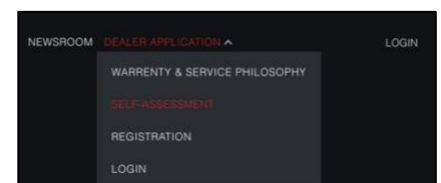


4. **Pre-Check Call:** Ein erstes Gespräch zur Erwartungsklärung[7].
5. **Business Case & Deep Dive:** Gemeinsame Marktanalyse und Entwicklung eines Business Case[8].
6. **Pilot Phase:** Praktische Validierungsphase[9].
7. **Agreement & Training:** Vertragsabschluss und umfassende Schulung[10].
8. **Nutzen Sie den Abschnitt „Self-assessment – how it works“.** Er erläutert die Schritte, wie Ihr Antrag geprüft wird, von der Selbstauskunft über die persönliche Kontaktaufnahme bis zur Freischaltung[11].
9. **Hinweis zum Datenschutz:** Der Hinweis „Confidential dealer documents are only accessible after registration and approval“ erinnert daran, dass vertrauliche Unterlagen erst nach positiver Prüfung zugänglich sind[12].



3. SELF-ASSESSMENT AUSFÜLLEN

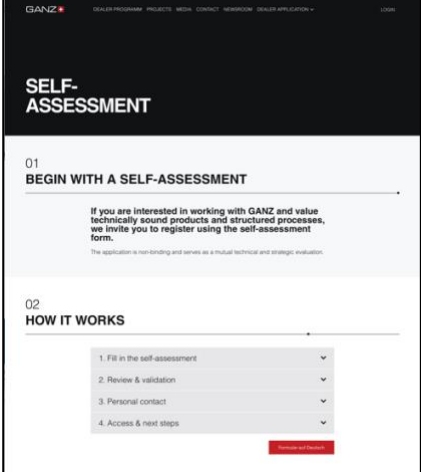
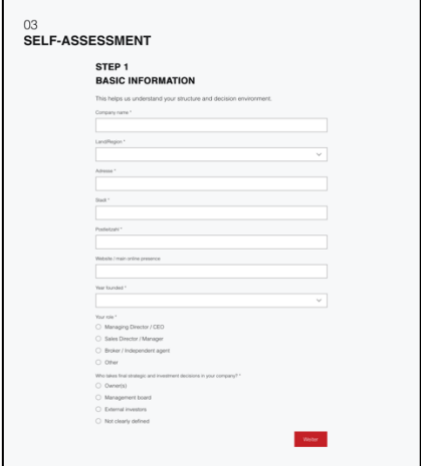
1. **Öffnen Sie den Punkt „Self-Assessment“ im Menü.** Die Seite führt in das Selbsteinschätzungsverfahren ein[13].
2. **Lesen Sie unter „How it works“ die vier Schritte:** Bewerbung über das Formular, Review durch das Management, persönlicher Kontakt und Zugang zu detaillierten Informationen[14].



3. **Starten Sie das Formular (Schaltfläche „Formular auf Deutsch“).**
4. **BASIC INFORMATION:** Geben Sie Firmenname, Adresse, Land/Region, Gründungsjahr und Rolle im Unternehmen an^[15].
5. **Organisationsstruktur:** Wählen Sie aus, wer die strategischen und finanziellen Entscheidungen trifft (Eigentümer, Management, externe Investoren, unklar)^[16].
6. **Folgen Sie dem mehrstufigen Formular („Weiter“-Schaltfläche),** um weitere Angaben zu Marktregion, Vertriebserfahrung und Motivation zu machen.

4. GARANTIE- UND SERVICEPHILOSOPHIE VERSTEHEN

1. **Wählen Sie im Menü unter „Dealer Application“ den Punkt „Warranty & Service Philosophy“ aus.**
2. **Lesen Sie den Abschnitt „The mindset behind every GANZ partnership“.** Er verdeutlicht, dass Garantie und Service integraler Bestandteil der Produktentwicklung sind und was Qualität bei GANZ bedeutet^[17].
3. **Studieren Sie die Rollenverteilung:** Die Werft ist verantwortlich für Konstruktion, Qualität und technische Entwicklung, während Partner die professionelle Übergabe, lokalen Service und Kundenbetreuung übernehmen^[18].

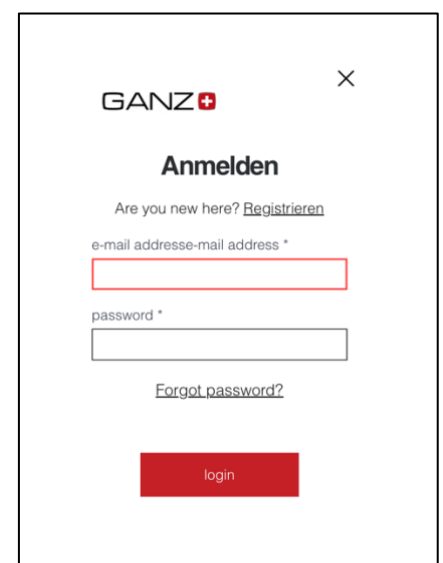
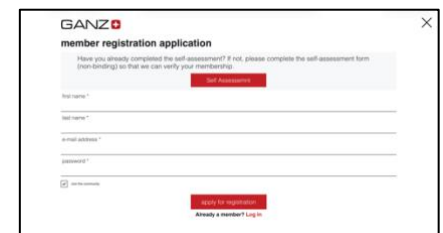



4. **Beachten Sie die Service-Prinzipien** wie Prävention vor Reparatur, transparente Problembehebung und langfristige Verantwortung[19].
5. **Hinweis auf erwartete Partnerkompetenzen:** Partner sollen professionelle Servicekapazitäten, geschulte Teams und saubere Prozesse vorweisen[20].
6. **Prüfen Sie die Voransicht der Dokumente** (Warranty Terms and Conditions, Service Inspection Standards) – diese können jedoch erst nach Registrierung und Freigabe heruntergeladen werden[4].



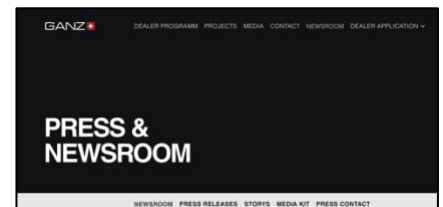
5. REGISTRIERUNG UND ZUGANG ZUM MITGLIEDERBEREICH

1. **Registrierung:** Wenn Sie den Self-Assessment-Prozess abgeschlossen haben und eine positive Rückmeldung erhalten, sendet Ganz Boats Zugangsdaten für den Mitgliederbereich. Ohne diese ist kein Zugriff auf vertrauliche Dateien möglich[12].
2. **Anmelden (Anmelden-Schaltfläche rechts oben):** Geben Sie die zugeschickten Login-Daten ein. Nach erfolgreicher Anmeldung stehen Ihnen zusätzliche Menüpunkte und Dokumente zur Verfügung.
3. **Member-Dashboard:** Erkunden Sie die bereitgestellten Kategorien wie Marketingmaterialien, technische Dokumentationen, Vertragsmuster und Schulungsunterlagen. Die genau Struktur wird erst nach dem Login sichtbar.



Informationsunterlagen

- **Newsroom:** Journalisten und Presseagenturen erhalten unter Newsroom einen eigenen Navigation-Presses-Balken mit Informationen, Aktuelle Pressemitteilungen und ein Archiv, Storys, Media-Datenbank mit Corporate Design Manual, Logos, Boots Übersicht und Bildern sowie Kontaktdaten für Pressanfragen.
- **Media** Erhalten Sie unter Media & Downloads einen Überblick über die für Partner zur Verfügung gestellte Dokumente, Bilder und Marketing Support.
- **Pitch Deck:** Laden Sie auf der Startseite das Pitch Deck (DE/EN) als PDF herunter und erhalten Sie einen Überblick über das Dealer Programm von Ganz Boats.
- **Kontaktinformationen:** Fügen Sie am Ende die Kontaktdaten von Ganz Boats (Adresse, Telefonnummer, E-Mail) ein, damit Händler bei Fragen direkt Kontakt aufnehmen können^[21].



02 DOCUMENTS		
Please find document templates. Download after registration and approval.		
Dealer onboarding		
warranty terms and conditions		
Service inspection standards		
Sales argumentation guide		
7X Price List CHF (Schweiz)		
7X Price List EUR (Deutschland)		
Shading guide		
7X Price List interactive		
Business case dealer		
Brandbook extended		

GANZBOATS
SWISS BOUTIQUE
MARINE DESIGN

AS A DEALER, YOU REPRESENT A BRAND THAT STANDS FOR EXCLUSIVITY, ELEGANCE AND LONG-TERM VALUE.

WHY GANZBOATS
Ganzboats is a Swiss boutique boat manufacturer combining timeless design, premium craftsmanship and advanced marine engineering.
We build boats for customers who value authenticity, quality and individuality – not mass production.

OUR MODEL RANGE

Ovation 6X – Modular premium entry model (outboard / electric / 2-seats)
Ovation 7X Open – iconic bestseller, sporty & elegant
Ovation 7X Cabin – Weekend premium cruiser
Ovation 8X – Performance & luxury combined
Ovation 9X – Coastal premium class
Ovation 11X – Boutique yacht, flagship model

BENÖTIGTE ZUGÄNGE / NÄCHSTE SCHRITTE

Um den Mitgliederbereich umfassend zu dokumentieren, benötigen Sie einen gültigen Login. Mit diesen Zugangsdaten kann ich den internen Bereich erkunden und zusätzliche Schritte dokumentieren – wie das Herunterladen von Marketingmaterialien, das Auffinden von Vertragsunterlagen oder die Nutzung von technischen Dokumenten. Ohne Login ist nur der öffentliche Bereich zugänglich; dieser Leitfaden deckt deshalb die öffentlich zugänglichen Informationen ab.

[1] [2] [3] HOME | ganzboutique

<https://www.ganzboutique.com/>

[4] [17] [18] [19] [20] WARRENTY & SERVICE PHILOSOPHY |
ganzboutique

<https://www.ganzboutique.com/warrenty>

[5] [6] [7] [8] [9] [10] [11] [12] [21] DEALER APPLICATION |
ganzboutique

<https://www.ganzboutique.com/dealerapplication>

[13] [14] [15] [16] SELF-ASSESSMENT | ganzboutique

<https://www.ganzboutique.com/selfassessment>

Boutique-Manufaktur – kein